

【PICK UP】

全国各地の中小企業の課題解決事例を公開中。ご自身の事業拡大/経営課題解決にお役立てください。

ご相談内容	ソリューション	結果
<p>【属性】 東京都/建設業/年商7億 【概要】 会社PCの入替（5台）、セキュリティソフトの新規契約、複合機の入替（2台）を検討中。業者からの見積金額が約200万円と高額で導入コストを減らせないと悩んでいる。</p>	<p>IT/オフィス機器 コンシェルジュサービス</p>	<p>専門家が値下げ交渉を代行 見積金額：250万→195万</p>
<p>【属性】 岡山県/製造業/年商3億 【概要】 5月決算の法人。過去に加入していた生命保険（全損タイプ）において解約返戻金5,000万が戻ってくる予定。決算対策を行いたい。</p>	<p>モバイルファンド ※一時払型全額損金商品</p>	<p>無税で5,000万円の利益を繰延</p>
<p>【属性】 東京都/建設業/年商12億 【概要】 都内に本社がある建設業/建材卸事業者。人材採用に課題がある中、採用コストの安い「高卒採用」に取り組みたい。</p>	<p>高卒採用専門ソリューション</p>	<p>高卒社員を4名獲得 ※費用は約200万円</p>
<p>【属性】 岩手県/一般個人 【概要】 岩手県在住の一般個人。4年前に父親が亡くなった際に相続税を「860万」納税している。相続税還付の見込みがあるか知りたい。</p>	<p>相続税還付サービス</p>	<p>60万円の還付</p>
<p>【属性】 神奈川県/IT業/年商3億 【概要】 顧問税理士に不満があり、税理士変更を検討中。不満な要素は①決算直前にしか納税予測をしてくれない/②税理士が高齢でレスポンスが遅い/③クラウド会計に対応していない。</p>	<p>税理士紹介</p>	<p>税理士の変更 ※税務顧問契約</p>