

【PICK UP】

全国各地の中小企業の課題解決事例を公開中。ご自身の事業拡大/経営課題解決にお役立てください。

ご相談内容	ソリューション	結果
<p>【属性】神奈川県/製造業/年商10億 【概要】原油価格の上昇（中東情勢）に伴う電気代の値上げが心配。現状、年間の電気料金は1,000万程度。電気代削減に向け、取るべき対策など信頼できる電力の専門家に相談したい。</p>	電気料金適正化サービス	複数社の電力会社の中から無料シミュレーションを提示。電力会社を切替予定。
<p>【属性】埼玉県/サービス業/年商5億円 【概要】営業に使用する会社紹介/パンフレットを制作したい。現在使用しているツールが古くなっており、複数の制作会社の提案を聞いて比較検討したい。営業成果に結びつくツールを制作したい。</p>	会社案内/販促ツール制作	簡易コンペを実施。現場の想いを形にできるという観点で契約。（約100万）
<p>【属性】奈良県/建設業/年商20億円 【概要】大手ゼネコン数社より主に鉄骨工事を請け負っている。受注数が減ってきており、新たなゼネコンとの繋がりが欲しい。</p>	シニア営業顧問サービス	大手ゼネコンのOBを顧問に招くことになり、新規のゼネコンと接触機会を作ることができた。
<p>【属性】大分県/製造業/年商3億円 【概要】外国人技能実習生の受入を目的とした協同組合を立ち上げたい。協同組合の組成に際し、同業者4社は集まったものの精通した専門家は不在。諸々相談できる専門家を紹介して欲しい。</p>	専門士業の紹介 （行政書士/司法書士）	立ち上げに向けた支援 （各種認可/定款作成など）
<p>【属性】東京都/建設業/売上10億円 【概要】アスベスト処理/溶解処理事業を行うための許認可を取得したい。認可取得には多額な資金もかかるためどのように進めればいいのか。</p>	<ul style="list-style-type: none"> ・新規取引創出サービス ・M&Aソーシングサービス 	自社での許認可取得に加え、外部企業との連携を検討中